

FELIPE BERNARDI

Contato: (54) 98128-2886 (54) 3222-3022 **e-mail:** bernardlipe@gmail.com

Residência: Caxias do Sul-RS, **Nacionalidade:** ítalo-brasileiro

Data de nascimento: 16/03/1981 **Estado Civil:** Casado

Disponível para viagens Brasil e Exterior

SUMÁRIO:

Engenheiro com mais de dez anos de experiência em vendas técnicas, inserção de novas linhas de produto, gerência de unidade, gestão de pessoas e equipes, gestão de contas, desenvolvimento de fornecedores, participação em processos de importação, experiência no exterior, suporte técnico a representantes, experiência em instituição de ensino, vivência na indústria metalmeccânica e conhecimento em processos de transformação plástica, ISO.

EXPERIÊNCIA:

REFRIGERAÇÃO TIPI - GRUPO SOPRANO – Período: 04/03/2019 a hoje – Analista de desenvolvimento de produto.

Gestão do Departamento de Desenvolvimento de Produtos, atuando em processos de validação de fornecedores, desenvolvimento de novas linhas de produtos, elaboração de instruções de inspeção e Product Standard, responsável pelo pós-vendas e garantias, treinamentos técnicos sobre os produtos, e vendas técnicas.

RP FERRAMENTAS - Distr. ATLAS COPCO – Período: 01/04/2018 a 01/03 2019 - Vendedor Técnico

Venda de compressores, secadores e demais componentes da marca Atlas Copco até 50Hp. Realização de visitas e prospecção, follow up a potenciais clientes na região de atuação destinada ao distribuidor.

SULTOOLS - Período: 11/02/2008 a 30/05/2016 - Gerência da unidade RS

Gestão de pessoas, gestão de equipe, auxílio técnico a vendedores e representantes, desenvolvimento de fornecedores e importações, prospecção de clientes, vendas. Atividades do RS reportadas à diretoria na matriz em SC.

Período: 30/05/2016 a hoje - Vendedor Técnico.

Atuo no RS representando a Matriz de SC, a qual incorporou a unidade RS em 2016. Com esta fusão conseguimos reduzir custos e nos tornarmos mais competitivos.

SENAI - Período: 10/09/2008 a 30/08/2009. Cargo: Professor.

Ministrar aulas em cursos teórico práticos em usinagem. Desafio que trouxe um grande aprimoramento das técnicas de persuasão.

LF DA SILVEIRA - Período: 05/06/2007 a 31/01/2008 - Promotor Técnico

Atuei novamente nesta empresa como promotor técnico da linha de usinagem, prestando suporte desde insumos a máquinas para mais de 50 vendedores na região sul, inclusive com entrega técnica de alguns equipamentos de maior porte.

Período: 07/02/2002 a 19/08/2002 - Vendedor Externo

Vendedor externo iniciando um trabalho de vendas no vale do Taquari e superando a meta estipulada para a viabilização da praça.

CONTINENTAL - Período: 01/03/2001 a 31/02/2002 - Vendedor Externo

Inserção da marca Taegu Tec no mercado e apoio técnico na linha de ferramentas de corte a clientes e vendedores.

PEZZI - Período: 04/10/1999 a 23/02/2001 - Operador de Centro de Usinagem CNC. Atuação na matrizaria da empresa Pezzi com a função de operar máquinas CNC, (comandos heidenhain, Fidia e Fagor) na confecção de moldes e ferramentas próprias para o desenvolvimento e produção de interruptores e tomadas.

CEMAR - Período: 22/10/1997 a 20/08/1999 – Trainee

Aprendiz do SENAI do Curso de Aprendizagem Industrial permitiu conhecer a realidade da indústria e dar os primeiros passos profissionais. Escriturário junto à equipe de implantação da ISO.

EDUCAÇÃO - ENSINO SUPERIOR

Curso: MBA – Gestão de Projetos EAD – UNOPAR: Período 02/2018 – em andamento

Curso: Administração de Empresas - UCS; Período: 03/2014 a 12/2015 (Incompleto)

Curso: Engenharia de Materiais - Università degli Studi di Trento; Período: 09/2002 a 11/2006 (**Concluído**) Diploma revalidado pela UFRGS em 2016

Curso: Tecnologia em Polímeros - UCS; - Período: 03/1998 a 07/2002 (Transferido para Eng. Materiais)

INDIOMAS:

Inglês – Intermediário

Espanhol – Fluente

Italiano – Avançado

EXPERIÊNCIAS INTERNACIONAIS:

Em 2002, através de uma bolsa de estudos, tive a oportunidade de estudar Engenharia na Universidade de Trento na Itália e no último ano de curso fiz um intercâmbio na Universidade de Coimbra-Pt concluindo o curso de Engenharia em 2006. Posteriormente estive por quatro meses em Manchester-Uk para melhorar o inglês e voltei para o Brasil em 2007. Este período de quase cinco anos no exterior foi muito enriquecedor pela oportunidade de conhecer vários países, realidades e pessoas. Participei em 2012 do workshop de um fornecedor Americano, a SGS tools em Cleveland – OH.

CURSOS COMPLEMENTARES

Empretec, SolidWorks, Comércio e Vendas a Varejo, Eletropneumática, Pneumática e Hidráulica, Programação de Injetoras, Operador de Fresadora Convencional e Programação de CNC , Aprendizagem Industrial; (fresador mecânico), AutoCAD.